

# Moderner Vertrieb mit KI — nicht erklärt, sondern gebaut

Aus einem Gespräch mit **Hohmann Gerätebau** ist diese Plattform entstanden — aus Unterlagen, die ohnehin schon vorlagen.

## WAS ENTSTANDEN IST

Eine Plattform, die alles bündelt: aufbereitete Maschinen-Infos, Fertigungs-Videos der Bauteile, die Fragen des Kunden sichtbar gemacht, ein KI-Assistent für sofortige Antworten und ein gemeinsames Modul für Angebot, Skizzen und Rückfragen.

## Was der Kunde erlebt — und was TRUMPF davon hat

### 01

#### Der Kunde sieht sein Projekt, nicht einen Katalog.

Seine Bauteile, seine Fragen, seine Vorteile — sofort erfassbar.

**Für TRUMPF: Der Kunde fühlt sich verstanden und bleibt dran.**

### 02

#### Der Kunde ist immer auf dem aktuellen Stand.

Kein Suchen, kein alter Anhang, kein „welche Version gilt jetzt?“.

**Für TRUMPF: kein Status-Chaos, keine Missverständnisse.**

### 03

#### Der Kunde bekommt Antworten, wenn die Frage kommt.

Der KI-Assistent klärt Rückfragen sofort, rund um die Uhr.

**Für TRUMPF: kürzere Wege, entlasteter Vertrieb.**

### 04

#### Der Kunde fühlt sich persönlich genommen.

Er bekommt seinen Fall, nicht das Standard-Material.

**Für TRUMPF: sichtbarer Vorsprung gegenüber jedem PDF.**



## Sonja Kaiser

Aus dem Unternehmertum, nicht aus der Beratung. Über 20 Jahre Mittelstand, eigene Systeme gebaut. Heute befähige ich Unternehmen, Marketing und Vertrieb mit KI neu zu denken — pragmatisch und vom Kunden her.

**Lassen Sie uns sprechen.**

SCHREIBEN SIE MIR

**sonja.kaiser@ki-machen.de**